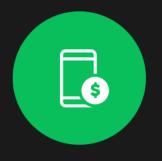


方便又安全的行動支付

# 為什麼選擇 LINE Pay



#### 便利即時

全台 2,100 萬潛在用戶 不須額外下載 APP



廣大用戶群

7,800 萬用戶商機 日、韓、泰國等跨境旅客



行銷活動

LINE 集團 行銷活動資源



店家地圖

快速尋找店家位置 活動訊息曝光



優惠券

更多元的行銷方案 自由下載、提升回購率

# LINE Pay 台灣

每2-3人就有一人使用LINE Pay

已開通一卡通 Money 用戶達

**LINE Pay** 用戶達

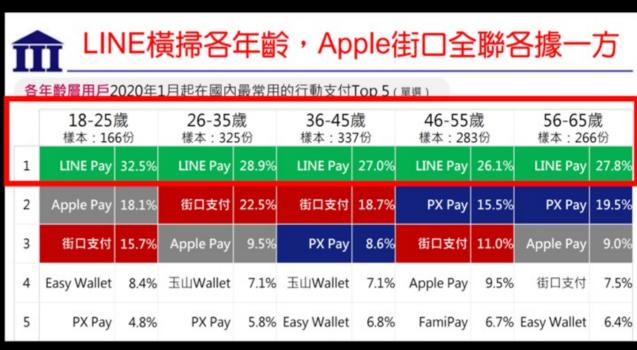
455萬 1.000萬

全台支付據點 超過

34<sub>萬</sub>

## LINE Pay 為排名第一名的行動支付

LINE Pay持續在使用度上維持第一







6,500元;《卡優新聞網》支付大調查也發現,「行動支付」已經取代「現金」成

為疫情期間最常使用的支付工具,又以「LINE Pay」最受歡迎。

※ 資料來源: 2020上半年資策會行動支付大調查/ 2021年卡優新聞網

# LINE Pay 蟬聯2021財訊金融最佳行動支付金質獎





2015年登台的LINE Pay,在和中國信託銀行合作推出高回饋的LINE Pay聯名卡後,成功在台站穩腳步。根據LINE Pay統計,2020年全年透過LINE Pay App交易筆數超過1.26億次,而今年1~4月交易筆數已達6000餘萬筆,較去年同期近3000萬筆翻倍成長。

統計至去年年底,LINE Pay全台支付據點已高達28萬個。特別的是,今年LINE Pay積極搶攻商圈、夜市型通路,事業發展主軸也聚焦在金融產品服務及商戶數量;也就是說,過去以小吃店及夜市合作迅速崛起的街口支付,未來想必會遭逢更多的競爭對手。



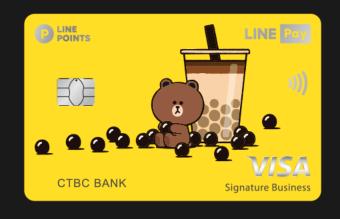
▲LINE Pay今年衝刺通路,提高消費者使用頻率。(圖/吳尚哲攝)

# LINE POINTS 紅包 點數抵用券

# 行銷合作

### 攜手銀行打造 LINE POINTS 生態圈

中國信託 LINE Pay 聯名卡 聯邦銀行 賴點卡





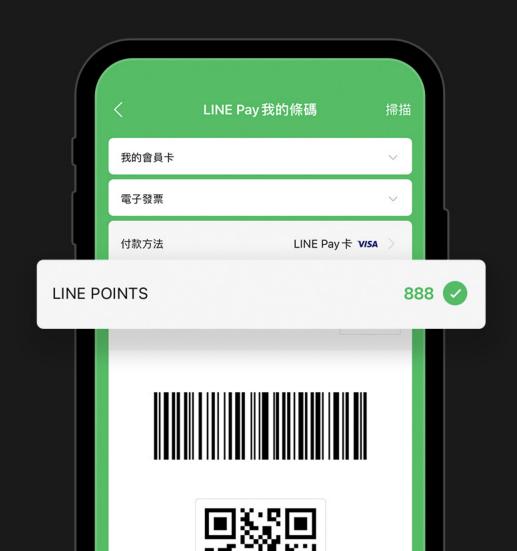


國內消費1%回饋無上限海外消費2.8%回饋無上限特定通路最高15%回饋

國內消費3%回饋無上限日本消費3%回饋無上限

國內消費 2% 回饋無上限 海外消費 3% 回饋無上限

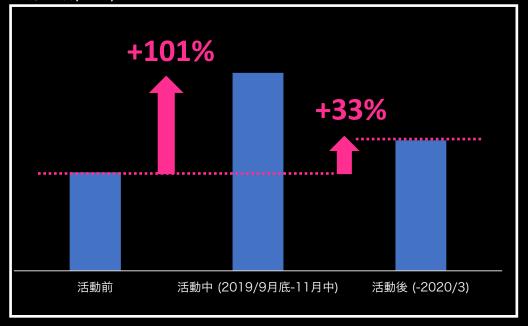
### 30%交易筆數,會使用 LINE POINTS 折抵



### LINE POINTS案例分享:康是美

- LINE Pay點數活動有效帶來**業績成長**;活動後業績**穩定增加且養成既有客群**
- 點數活動有效增加新客, 且明顯帶來年輕客群

#### 交易金額(日均)







### 其他 LINE POINTS 行銷活動









星巴克上線 筆筆最高享25%

搭55688 每趟回饋10點 momo年末加碼 新戶送最高500點

PChome首三日 歡享最高12%

# LINE Pay 紅包 創意行銷



完成LINE Pay 付款



指定商店消費滿額推播紅包



參加紅包抽獎



獲得LINE POINTS

# LINE Pay 聯合電商紅包活動

#### 有效增加來客及平均客單:

- 活動檔期單日可達近萬個UU
- 活動期間客單價成長95%







# LINE Pay 點數抵用券



#### 線上線下 虛實整合導流



增加實體店面來客

透過線下QR code優惠券提升來客並導流至線上

線上立即導客 透過LINE Pay官方帳號推播及地圖下載優惠券

all 🕏 💷

■ =

(i) Q

6:47

√ 29 UINE Pay

✓ 20 UIN

永康商圈好好食 老店酷碰別錯過

單筆滿\$200折\$30

單筆滿\$100折\$20

單筆滿\$100折\$20

LINE Pay

+ 10 -







### 麥當勞限定 下載型抵用券NT\$30元

- LINE Pay 快閃點數抵用券**創造話題性**
- 導引線上族群至門市消費







10分鐘 30,000張 下載完畢!

兌換率 ±**30**%!

#### 批踢踢實業坊 > 看板 Lifeismoney

推 atmcola: 推 剛剛領到了

推 obboy: 搶到好爽

推 sbtiagr: 手腳太慢...

推 alienplanet: 現在才看到 好可惜

推 osakajapan: 我還以為只有我沒搶到,看到大家也沒

→ osakajapan: 搶到,那我就放心了

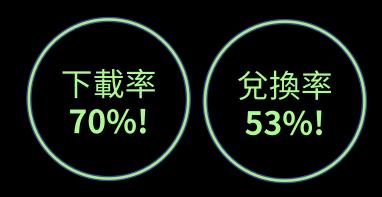
→ ckeleaf: 9:15睡醒就沒了

→ jtch: 本來想說3萬份蠻多的

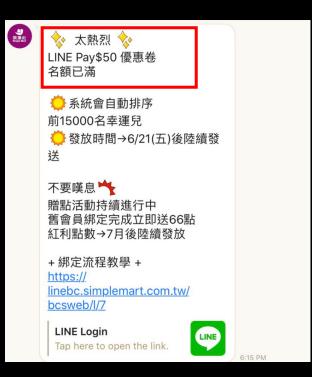
推 wonderpea: 8:43看到就沒了

#### 美廉社官方帳號好友限定 抵用券NT\$50元

- 透過美廉社官方帳號推播, 發送給開通完成之新會員
- 獲得用戶好評, 迅速累積會員









# LINE Pay 行銷曝光資源及成效

### 官方帳號擁千萬粉絲,點擊率最高達12%

#### 官方帳號



官方帳號推播



NT\$350,000/則

LINE VOOM



NT\$10,000/則

### 客製化推播版型

#### 基本版型



NT\$350,000/則

豪華蓋版



NT\$400,000/則

主題型-5個連結



NT\$450,000/則

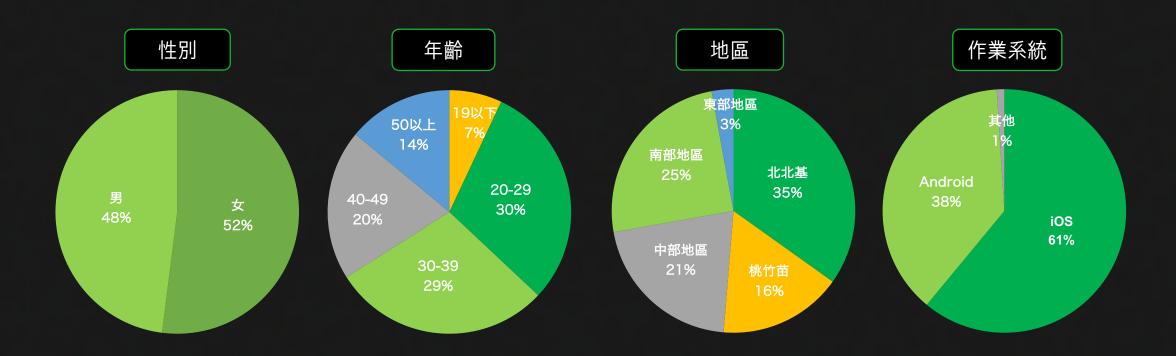
半版



NT\$250,000/則

# LINE Pay 官方帳號粉絲輪廓

- LINE Pay用戶以年輕族群為主; 20歲至39歲用戶佔近六成
- LINE Pay官方帳號推播可針對性別、年齡、地區及作業系統精準投放



# LINE Pay 活動曝光整合服務

臉書40%自然觸及率,最高點擊率達18%

圖文選單



NT\$150,000/檔

活動訊息



NT\$30,000/檔

Facebook



NT\$10,000/則

### LINE 錢包頁

觸及全台 LINE 2,100 萬用戶

單格錢包輪播

NEW 四格包版



首兩格最多曝光

版位可左右滑動

圖檔可自行設計

NT\$60,000 / 天 (單格)



主題包版最吸睛

版位固定不可滑動

圖檔可自行設計

NT\$50,000/天(4格)

### 即時優惠動態 一手掌握

透過大數據分析用戶習慣與喜好,每週超過20萬不重複用戶查看最新活動







# 工 具

### 重點整理

三大行銷

#### 1. LINE POINTS -

客製化點數活動是各大商店上線必備行銷活動, LINE Pay成功營造點數生活圈, 協助導客入店

#### 2.LINE Pay 紅包 -

創造行銷話題性並能有效掌握預算。紅包活動檔期期間業績成長並帶來新客。

#### 3. LINE Pay 點數抵用券 -

導流新客並透過線上線下虛實整合, 刺激回購。



搭配 版 位 效果加 倍

#### 1.LINE Pay官方帳號 -

行銷工具搭配LINE Pay官方帳號(粉絲數超過1,300萬) 推播行銷, 可設定用戶要先加入成為商店 官方帳號好友才能獲得優惠,有效提升商店好友數。

#### 2.其他曝光版位 -

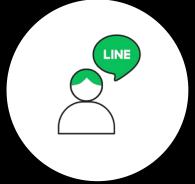
LINE Pay活動訊息. facebook, LINE VOOM等更多曝光版位,協助商店共同行銷並觸及更多用 戶,將效益最大化。

# LINE Pay 獨家精準行銷

# LINE Pay 官方帳號 精準行銷功能上線!

以交易大數據出發,找到潛在客戶及既有客戶再回購!













姓別

男/女

年龄

14歲以下~50多歲 以上各年齡層 區域

指定縣市地區遞送 可鎖至縣/市 興趣

**指定興趣類別遞送** 如流行時尚/運動/金融/ 飲食/美妝/購物 用戶生活圈

**指定用戶生活區域遞送** 如士林夜市方圓2公里 LINE Pay交易

**指定用戶身份遞送** 如美妝族群/媽媽族群/ 網購族

**指定用戶類別遞送** 如新客/高收入用戶/ 高頻次消費用戶

- \*興趣依照用戶於LINE的行爲資料為主,如用戶已加入的官方帳號,用戶於LINE購物及TODAY瀏覽及點擊的頁面等等
- \*用戶生活圈依照用戶於LINE「位置資訊」資料為主
- \*資料將不定期更新,以實際系統判別為主

# 精準行銷案例分享

CTR 可達**5%**!

優惠券下載率 可達**70%!**  有效客戶名單 完成率**25%**!







### 超過34萬合作商店,更多商店將陸續加入

百貨購物







微風集團 Breeze Group







生活周邊



















生鮮量販















茶飲餐廳



















综合休閒

















電商平台















3C交通

















